

Jean Marc

Fery

Technico-commercial

in @https://www.linkedin.com/in/jean-marc-fery-5a61681



✉ feryjeanmarc@gmail.com

🏠 2 La Basse Reciviere,
44330 Mouzillon

📅 55 ans

🇫🇷 Français

🚚 Permis B

📍 Secteur mobile L'ouest de la
France

📞 07 87 61 10 02

👥 En concubinage

À PROPOS

Technico-commercial expérimenté dans plusieurs secteurs économique du bâtiment et de l'industrie, j'aspire à un nouveau défi. A ce titre que je vous propose mes compétences professionnelles et ma capacité d'adaptation acquise tout de mon parcours.

DIPLÔMES ET FORMATIONS

LEP Turquetil Paris 11

CAP Maroquinerie // De septembre 1989 à mai 1993

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Euromair L'ouest de la France

Technico-commercial Démonstrateur // De janvier 2020 à novembre 2020

Démonstrations, ventes et mises en service de machines à projeter les enduits et les peintures sur 13 départements de l'ouest auprès de distributeurs et de professionnels du bâtiment.

Soditec Metaflux Pays de la Loire

VRP Technico-commercial // De juin 2019 à janvier 2020

Vente en direct au entreprise des produits techniques, présentation et démonstrations des produits, dans tous les métiers, région Pays de la Loire.

Peinture Guilloteau Vendée

Technico-commercial // De février 2019 à mai 2019

Commercialisation d'une gamme étendue de matériels techniques pour les peintres. Développement du portefeuille clients dans un secteur très concurrentiel et de fidélisée les clients. Une prospection permanente pour un développement.

Decopro78 Meulan-en-Yvelines, France

VRP Technico-commercial Acheteur // De mai 2015 à septembre 2018

Gestion des achats, stocks, s'occuper de la commercialisation d'une gamme étendue pour l'activité, peintres et entreprise tous corps d'états, avec beaucoup de prospection client et de développé du chiffre d'affaire.

Crit Center (Colorine) ILe de France

Cadre technico-commercial // De janvier 1997 à avril 2015

Commercialisation dans le monde du bâtiments avec que des produits techniques, à niches exemple Mortiers spécifiques, peintures techniques, outillages, EPI et etc.. Partir d'un fichiers à zéro, je me suis crée mon propre portefeuille, qui à développe du chiffre d'affaire rapidement, avec beaucoup de prospection.

Utrapeint Vincennes, France

Vendeur en Decoration // De janvier 1995 à janvier 1997

Commercialisation pour les professionnels et particuliers en peintures, revêtements et produits de la décorations, avec des objectives à effectuer. Aménagement du magasin .

LANGUES

Français

VOYAGES

Autriche

Découverte du Pays

Italie

Découverte du Pays

COMPÉTENCES

Commerce-vente

Négociation

Prospection

INFORMATIQUE

Pack Office

Logiciel Sage

CENTRES D'INTÉRÊT

Vélo

Bricolage professionnel