

# Jean Marc

# Fery

## Technico-commercial

in @https://www.linkedin.com/in/jean-marc-fery-5a61681



✉ feryjeanmarc@gmail.com

🏠 2 La Basse Reciviere,  
44330 Mouzillon

📅 55 ans

🇫🇷 Français

🚚 Permis B

📍 Secteur mobile L'ouest de la  
France

📞 07 87 61 10 02

👥 En concubinage

### À PROPOS

Technico-commercial expérimenté dans plusieurs secteurs économique du bâtiment et de l'industrie, j'aspire à un nouveau défi. A ce titre que je vous propose mes compétences professionnelles et ma capacité d'adaptation acquise tout de mon parcours.

### DIPLÔMES ET FORMATIONS

LEP Turquetil Paris 11

**CAP Maroquinerie** // De septembre 1989 à mai 1993

### EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

**Euromair** L'ouest de la France

**Technico-commercial Démonstrateur** // De janvier 2020 à novembre 2020

Démonstrations, ventes et mises en service de machines à projeter les enduits et les peintures sur 13 départements de l'ouest auprès de distributeurs et de professionnels du bâtiment.

**Soditec Metaflux** Pays de la Loire

**VRP Technico-commercial** // De juin 2019 à janvier 2020

Vente en direct au entreprise des produits techniques, présentation et démonstrations des produits, dans tous les métiers, région Pays de la Loire.

**Peinture Guilloteau** Vendée

**Technico-commercial** // De février 2019 à mai 2019

Commercialisation d'une gamme étendue de matériels techniques pour les peintres. Développement du portefeuille clients dans un secteur très concurrentiel et de fidélisée les clients. Une prospection permanente pour un développement.

**Decopro78** Meulan-en-Yvelines, France

**VRP Technico-commercial Acheteur** // De mai 2015 à septembre 2018

Gestion des achats, stocks, s'occuper de la commercialisation d'une gamme étendue pour l'activité, peintres et entreprise tous corps d'états, avec beaucoup de prospection client et de développé du chiffre d'affaire.

**Crit Center (Colorine)** ILe de France

**Cadre technico-commercial** // De janvier 1997 à avril 2015

Commercialisation dans le monde du bâtiments avec que des produits techniques, à niches exemple Mortiers spécifiques, peintures techniques, outillages, EPI et etc.. Partir d'un fichiers à zéro, je me suis crée mon propre portefeuille, qui à développe du chiffre d'affaire rapidement, avec beaucoup de prospection.

**Utrapeint** Vincennes, France

**Vendeur en Decoration** // De janvier 1995 à janvier 1997

Commercialisation pour les professionnels et particuliers en peintures, revêtements et produits de la décorations, avec des objectives à effectuer. Aménagement du magasin .

### LANGUES

Français

### VOYAGES

Autriche

Découverte du Pays

Italie

Découverte du Pays

### COMPÉTENCES

Commerce-vente

Négociation

Prospection

### INFORMATIQUE

Pack Office

Logiciel Sage

### CENTRES D'INTÉRÊT

Vélo

Bricolage professionnel