

Fabien BONNARDEL

Passionné par la construction bois, j'apporte les meilleures solutions techniques et innovantes à mes interlocuteurs. Ouvert, je suis à l'écoute du marché et je m'intéresse aux nouvelles technologies des bâtiments bois et autres constructions.

CONTACT

2 Montée de la Marie
42520 MALLEVAL

06 78 83 10 27

Fabien.bonnardel0452@orange.fr

19 Janvier 1980

PACS, 3 enfants

COMPETENCES

Construction Bois et Charpente ;
Conseil en Technique Constructive ;
Maniement des outils

Anglais Courant

Anglais Spécialisé

Utilisation des réseaux sociaux et des plateformes web

Pack Office

LOISIRS

Passion pour les sports de glisse et d'endurance en Montagne :

-Pratique la Longue Distance de Ski Nordique et Ski Roues en compétition

-Pratique le voyage à vélo

-Ambassadeur « Nordic » pour des partenaires sportifs : Gignoux Carbon Boots (FR), SKIKE (DE), SkiGo (Suède) et CoxaCarry (Norvege)

-Création d'évènements sportifs :
Championnat du Monde de Mountainboard Downhill à Freissinières (05) en 2015

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

2015 à Aujourd'hui

SIHGA GmbH, Ohlsdorf bei Gmunden, AUT

Ingénieur Commercial Spécialisé en Solution d'Assemblage pour la Construction Bois

Secteur Sud France : 38 départements

CA 2021 : 701403€, CA Évolution 20/21 : + 13%, 96 Clients Actifs

- ⇒ Développement Nouveaux Produits : Étude du marché de la construction bois auprès d'utilisateurs, prescripteurs et distributeurs afin de créer des solutions techniques
- ⇒ Développement Commercial : Mise en place d'un réseau de distribution : Négoce bois, Spécialistes Fixation Bois, Négoce matériaux, Quincaillers
- ⇒ Référencements Régionaux : Point P Alpes, Big Mat, ...
- ⇒ Animations et formations des distributeurs, artisans, BE, centres de formation sur sites ou par visio-conférences
- ⇒ Publicité Web : Création de tutoriels YouTube, page Facebook et animation réseau LinkedIn
- ⇒ Prescription et calepinage pour chantiers privés et publics
- ⇒ Démarrage & Accompagnement Chantiers

2008 à 2015

Fine & Best Tools – LesOutilsduCharpentier.fr, St Sorlin de Vienne, FR

Agent Commercial Spécialisé dans l'Outillage à Main pour la Charpente Bois

Secteur France & DOM-TOM

CA 2015 : 600000€, Environ 200 clients Actifs, 10 familles de produits développées (30000 produits)

- ⇒ Création de l'Agence Commerciale Fine & Best Tools
- ⇒ Écoute du marché
- ⇒ Sourcing Produit et lancement sur le marché français : SILKY, ESTWING, SIHGA, LIGNATOOL, BRUHWILER BALTERSWILL, ...
- ⇒ Création support commercial : Catalogues, documentations techniques et site web
- ⇒ Développement Commercial : Prospection, conquête et suivi client auprès des revendeurs machines à bois, spécialistes fixation bois, et quincaillers.
- ⇒ Mise en place de référencements nationaux : COFAQ/Master Pro, DomPro, ...

1999 à 2008

JBC SARL, Agence Commerciale, Heyrieux, FR

Commercial,

Secteur Rhône Alpes – Auvergne – Bourgogne – Franche Comté

FORMATION

2018 : VBC, Formation Technique de Vente, www.vbc.biz

1999-2001 : BTS Force de Vente, en Alternance, ISEG Lyon & JBC SARL Heyrieux

1999 : BAC STI Génie Mécanique, Lycée Galilée, Vienne