

# **Alex TRUCHET**

**CONTACT** 

alex.truchet@gmail.com

06 14 26 41 38

160 Impasse des Frênes01310 Saint Martin le Châtel

in alex-truchet-01310

Marié et 2 enfants

### **LANGUES**

Français
Anglais
Allemand

#### **LOGICIELS**

Excel

PowerPoint

Word

InSitu

ProDevis

Microsoft CRM

## **COMPÉTENCES**

- Développement commercial
- Adaptabilité
- Travail en équipe
- Analyse
- Anticipation

Je me suis appliqué pendant les 10 premières années de ma carrière professionnelle à développer mon expérience dans le commerce de produits bois sur-mesure et de fermetures, pour un jour créer mon entreprise. Cette aventure entrepreneuriale a été riche en rencontres et m'a apporté de nouvelles compétences mais elle m'a aussi démontré qu'un poste de salarié me correspondait davantage.

### **EXPERIENCE PROFESSIONNELLE**

De 05/2022 à 06/2022 Bourg en B.(01)

C2M – Groupe MORAND Responsable d'agence

De 01/2022 à 04/2022 St Herblain (44) **EDTO – Forges de la Loire** VRP

De 06/2019
à 07/2021
Bourg en
Bresse (01)

Aménagements Ain'térieurs / RAISON HOME
Gérant
Conception, fourniture et pose de cuisines, dressings, rangements et agencements sur-mesure.

De 10/2015 MARTIN Bois et Charpente
à 04/2019 Responsable Technico-commercial
Toul (54) Reprise et développement d'un secteur commercial

couvrant les départements 01, 38, 42, 69, 71, 73 et 74, auprès d'une clientèle de charpentiers, constructeurs de maisons traditionnelles et à ossature bois, négoces de matériaux, maîtres d'œuvres, architectes....

CA atteint 1 700 000 € (+70%, marge +3%)

De 04/2014 Les Menuiseries PHILIBERT et France Fermetures

De 09/2011 Escaliers PLASSE

à 03/2014 Responsable Technico-commercial Reyrieux (01) Création d'un secteur commercial couvrant les

départements 25, 39, 70 et 90 auprès d'une clientèle de menuisiers, constructeurs de maisons traditionnelles et à ossature bois, négoces de matériaux, maîtres d'œuvres,

architectes.... CA atteint 450 000 €

De 09/2008
à 08/2011
Saint Martin le
Châtel (01)

MAB Portes d'entrée
Responsable Technico-commercial
Création d'un secteur commercial couvrant les régions
Grand-Est et Haut de France auprès d'une clientèle de

négoces de matériaux.

## **FORMATION**

2010 **Master 1 Gestion du Commerce de Détail** Besançon (25) *ECM / CNAM* 

2008 BTS Technico-commercial Bois et Habitat

Mouchard (39) Lycée Technique du bois

2006 Bac STI Bois et Matériaux Associés

Mouchard (39) Lycée Technique du bois

## **CENTRES D'INTÉRÊT**

Lecture, Bricolage, Sport-Boules

Bénévolat (Comité des Fêtes et Sou des Ecoles de St Martin le Châtel)