



**Grégory SIMON**  
12 rue des Prés  
67370 WILLGOTTHEIM

**06.80.15.07.54**  
**tgdb31@yahoo.fr**

48 ans, marié, 2 enfants  
Anglais: courant  
Allemand : lu, parlé, écrit

## À LA RECHERCHE D'ACTIVITÉS AVEC PLUS DE SENS

### COMPETENCES

#### Gestion de Projet – Gestion de Produit

- ▶ Leadership équipe projet, implémentation projet interne, environnement multiculturel
- ▶ Elaboration et pilotage projet de lancement de nouveaux produits
- ▶ Définition de plans d'action marketing pour assurer la croissance des ventes
- ▶ Identification d'opportunités de développement produits et business - Synergie R&D et innovation

#### Commercial Export

- ▶ Développement commercial - Clients internationaux et grands comptes
- ▶ Leadership, animation réseau commercial intégrant filiales, agents et distributeurs
- ▶ Clarification technique et négociation de contrats – Composants, équipements et systèmes complexes
- ▶ Mise en place de stratégies commerciales - Réseaux de vente: End User, OEM, Distributeurs

### EXPERIENCES

#### Respire

##### **Coach en respiration – Méthodes Buteyko & Oxygen Advantage**

**Depuis Mars 2021**

- ▶ Auto-entrepreneur – Accompagnement individuel et en groupe
- ▶ Sessions en entreprise et intervention en école de naturopathie

#### De Dietrich Process Systems – Zinswiler (67)

##### **Chef de Produit / Projet – Aftermarket & Services Europe**

**Février 2015 – Février 2021**

- ▶ Développement des 6 segments de l'activité Services du Groupe - Portefeuille : 20 M€
- ▶ Harmonisation des méthodes de travail entre filiales - Développement outils commun - Change management
- ▶ Implantation d'un espace dédié à l'activité Service et à la Formation Client
- ▶ Définition et Mise en place des 4P – Développement réseau distribution

##### **Responsable de Zone Export**

**Septembre 2013 - Janvier 2015**

- ▶ Zones: UK - Irlande - Benelux - Scandinavie - Moyen-Orient - Russie
- ▶ Ventes Equipements complexes en acier émaillé - Secteur d'activité : Industrie chimique et pharmaceutique
- ▶ Progression chiffres d'affaires de 60 % sur 2 ans (2015 et 2016) – Portefeuille clients de 8 M€
- ▶ Interface Back-office / Front Office - Organisation de séminaires et roadshows chez les clients

#### Basler Electric – Wasselonne (67)

##### **Responsable de Zone – Allemagne/Suisse/Autriche**

**Aout 2012 - Juillet 2013**

- ▶ Ventes de solutions électrotechniques en Régulation, Control et Protection – Secteur Pétrole & Gaz
- ▶ Comptes clés : fabricants de générateurs et moteurs, packager, société d'engineering, clients finaux

#### LUFKIN France – Fougerolles (70) & Entzheim (67)

##### **Responsable Grands Comptes Export**

**2002 - 2012**

- ▶ Equipements de transmission de puissance (engrenages): Secteurs : Pétrole, Gaz, Energie, Papeteries
- ▶ Développement grands comptes - Revue cahiers des charges - Dimensionnement et chiffrage équipements
- ▶ Rédaction offres techniques et commerciales d'appareils à engrenages (sur-mesure)
- ▶ Management d'un commercial et de trois chargés d'affaires - Formateur des nouveaux commerciaux

##### **Responsable Projets Export - Dessinateur / Projeteur**

**1997 - 2001**

- ▶ Gestion des projets – Interface Clients / Fournisseurs
- ▶ Etudes et conceptions d'appareils à engrenages (réducteurs et multiplicateurs de vitesses)

### FORMATION

**Master 2 - Ingénierie d'Affaires – EM Strasbourg**

**2010 - 2011**

**DUT Génie Mécanique et Productique - Besançon**

**1994 - 1995**

### DIVERS

- ▶ Chef de projet jardin collectif en permaculture, création de nichoirs en bois, nature, santé-bien-être