

Christophe Mominous
3 rue de la Fontaine Saint-Pierre
29470 Plougastel-Daoulas
06 63 22 52 62

christophe.mominous76@gmail.com

Permis B

TECHNICO COMMERCIAL TERRAIN B TO B

Compétences professionnelles: prospection physique, développement de secteur, accompagnement et fidélisation clients, stratégie commerciale
Dynamique, persévérant, Rigoureux, Organisé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

Depuis 10/2019	Green Eco Habitat - Bureau d'Etudes Thermiques et Fluides - Chargé de Développement - BRETAGNE - <i>Développement de réseaux professionnels, ventes de contrats cadres, suivi de dossiers, création et développement d'une nouvelle clientèle (constructeurs, maîtres d'œuvres, promoteurs, architectes...)</i>
2018-2019	Commercial Terrain B to B, Diverses missions en CDD, prospection terrain, vente one shot
2010-2017	ROLLAND ENERGIES Technico-commercial Finistère . Ventes et installations de systèmes de chauffage au bois et granulés de bois, solaires thermiques/pv) .Création et développement d'un réseau d'apporteurs d'affaires (constructeurs, maîtres d'œuvres, courtiers en travaux, agences immobilières) . Organisation d'actions commerciales (Salons,, prospection terrain, boîtage, portes ouvertes) . Objectif réalisé à 100%
2009-2010	ACORE CONSTRUCTION Commercial terrain en maisons individuelles- Finistère · Vente de maisons individuelles sur plans
2001-2009	FLY : Conseiller-vendeur sédentaire (Brest) · Ventes de meubles en kit · Encadrement du nouveau personnel · Financements, inventaires · Suivi et relances clients - Utilisation du logiciel intra-entreprise de suivi du stock · Formation aux méthodes et techniques de vente
1999 – 2000	ARGEL OUEST: Commercial terrain auprès des particuliers -Finistère- - Prospection et création d'un portefeuille de nouveaux clients Objectif atteint
1998-1999	SERVICE NATIONAL
1997 – 1998	SOCIETES EXCEL ET MATRA-HACHETTE Représentant en porte à porte – Finistère · Prospection et création d'un portefeuille de nouveaux clients · Démonstration des produits et vente en laisser sur place

FORMATION

2005	Formation CETMA Technicien Supérieur de Commerce Formation au Management Option Développement et Commerce International
1997	Baccalauréat Action et Communication Commerciale

