



BASTIEN MASSOT

MARKETING - COMMERCE -
NÉGOCIATION

QUI SUIS - JE ?

Actuellement étudiant à l'IPAC Bachelor Factory, en troisième année, je suis à la recherche d'une alternance dans le domaine commercial.

Je suis passionné de Handball (11 ans de pratique) et de rugby notamment.

COMPÉTENCES - HARD SKILLS

- Mailing (SendinBlue),
- Suite Office,
- Prospection,
- Capacité de veille.

QUALITÉS - SOFT SKILLS

- Bon sens commercial,
- Honnête,
- Loyal,
- Spontané,
- Bon relationnel.

LANGUES ÉTRANGÈRES PARLÉES

- Anglais - Bon niveau - B1-B2
- Allemand - Bon niveau - B2-C1

COMMENT ME CONTACTER ?

E-mail : bastien.massot@outlook.com

Téléphone : 06 58 49 38 44

LinkedIn :

<https://www.linkedin.com/in/bastien-massot-1283331a2/>

Adresse : 26 Avenue de Creully,
14000 Caen

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES ET ASSOCIATIVES

Normand e-Boutique (Décembre 2022 - Janvier 2023)

Business Developer en alternance.

Mailing, Établissement de la politique tarifaire, Assurer la tenue d'un corner chez un partenaire, Analyse commerciale

Cotral Lab (Juin 2022 - Août 2022)

Stage de fin de troisième année

Prospection, Accompagnement sur le terrain, Analyse commerciale.

EM CUP (Septembre 2021 - Avril 2022)

Association dépendante de l'EM Normandie

Organisation d'un tournoi de rugby inter-étudiant sur le site de Caen. Pôle Relations Équipes

Décathlon (Octobre 2021 - Décembre 2021)

Job étudiant - Rayons sports collectifs et précision

Accueil des clients, conseil, facing, assurer la tenue du magasin,...

DS Automobiles (Avril 2021 - Juin 2021)

Stage de fin de deuxième année de DUT Techniques de Commercialisation

Accueil des clients, conseil, découverte des besoins, assurer la tenue du DS Store,...

FORMATION

2022 - 2023 : IPAC BACHELOR FACTORY - L3

Management - Commerce - Négociation

Matières enseignées : Ressources Humaines, Marketing Stratégique, Management,...

2021 - 2022 : EM NORMANDIE - L3

Matières enseignées : Stratégie, Analyse des Coûts, Droit, Marketing,...

2019 - 2021 : IUT Grand Ouest Normandie - Pôle de Caen - BAC +2

DUT Techniques de Commercialisation