

Client :

TalentSkills Rennes recherche pour son client, un **Responsable de Secteur H/F** couvrant la zone **Nord** (Haut de France et Nord Est) soit 10 départements.

A quoi ressemble votre future entreprise ? Entreprise française ayant pour origine l'exploitation forestière, acteur majeur de la distribution de produits bois et dérivés.

Descriptif des missions :

Rattaché aux Responsables de Ventas, vous commercialisez les produits pin et chêne sur les régions Nord (59/62/80/60/02) et Nord Grand-Est (08/51/55/54/57), ce qui vous amène à :

- Visiter les clients industriels, négociants et coopératives,
- Fidéliser le portefeuille existant et le développer en ouvrant de nouveaux comptes,
- Aller à la rencontre des clients et les conseiller sur les produits pin et chêne,
- Participer à l'ensemble du process de vente, du contact client au paiement des factures,
- Collaborer avec le back-office pour faciliter vos actions de vente,
- Rendre compte de vos activités et résultats aux Responsables des ventes,
- Rester en veille afin de connaître la situation des produits et des entreprises du marché,
- Participer aux réunions commerciales et salons professionnels.

Descriptif de profil :

Issu d'une formation commerciale et/ou technique, vous justifiez d'une première expérience réussie dans la vente de produits bois et connaissez les acteurs des négoce.

Vous êtes reconnu pour votre dynamisme et votre aisance relationnelle.

Challenger et persuasif, vos capacités d'écoute et d'analyse vous permettent de répondre de façon pertinente aux besoins des clients.

Persévérance, organisation, implication vous parlent ? Alors vous allez vous épanouir au sein de cette entreprise !