

✉ yfilippetto@gmail.com
🏠 683 avenue des Clavoux
34660 Cournonsec
📅 Né le 07/02/1986
📄 Permis B
🚗 Véhicule personnel
📍 Sud
☎ 06 66 83 00 79
👥 En concubinage

Atouts

Aptitudes relationnelles

Capacité d'adaptation et d'écoute

Persévérance et Patience

Force de persuasion

Connaissance produit / marché / clients /réseaux de distribution

Résistance à la pression et au stress

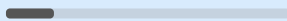
Langues

Anglais



B1

Italien



A2

Voyages

Thaïlande - Inde

Canada - New York

Italie - Espagne

Centres d'intérêt

Lecture

Boxe et sports de combat

Sports collectifs

Natation

Informatique

SAP / Pack Office / AS400

Réseaux sociaux

in @YOHANN FILIPPETTO

Yohann Filippetto

Responsable Secteur, Chargé d'Affaire

Issu d'un cursus d'études dans la filière bois initié par l'apprentissage manuel, j'ai naturellement évolué au commerce de produits variés plus en phase avec mes aptitudes relationnelles auprès d'une grande diversité de clients et de modes de distribution

Compétences

Développement commercial et fidélisation d'un portefeuille clients

Vente de bois d'importation en provenance de tous les continents auprès de négociants de matériaux

Connaissance des marchés bois et des réseaux de distribution négociants

Prospection de nouveaux clients

Forte capacité relationnelle, connaissance des acteurs des cycles de vente de la filière

Connaissance du tissu économique de la filière bois et de la concurrence

Expériences professionnelles

● Sales Manager France Sud

Depuis mars 2023 **Fruytier** Secteur Sud France
Responsable des ventes du Sud de la France dans l'industrie de première transformation des bois

● Chargé de clientèle (GROUPE BOIS et MATERIAUX/DMBP)

Depuis février 2022 **CIBM** Occitanie
Responsable de la zone Occitanie, pour la commercialisation de produits d'importation, plots, avivés, COB, decking, auprès de négociants de matériaux, et industriels

● Responsable des ventes bois grand sud (GROUPE BOIS et MATERIAUX)

De juin 2020 à mars 2022 **Bois & Matériaux panofrance** Sud - Est/ Sud - Ouest
Animation des ventes, responsable de 12 agences panofrance, formation ATC, formation vente comptoir, sourcing produits, développement CA bois des agences, amélioration plan de stock, direction d'agence PNF Marseille

● BOIS DES TROIS PORTS Responsable secteur (GROUPE BOIS et MATERIAUX)

De janvier 2018 à juin 2020 **BOIS DES TROIS PORTS** Sud- Est
Commercialisation de produits d'importation bois sur la zone grand sud auprès de négociants de matériaux

● Charge d'affaire

De novembre 2014 à janvier 2018 **Porcelanosa** Hérault
Développement CA auprès de professionnels de la construction

● Conseiller commercial

De septembre 2011 à septembre 2014 **Maison ginkgo** Région de Nîmes
Chargé de ventes auprès de particuliers et professionnels de dossiers MOB clés en mains, étude projet, cycle de vente, suivi de chantier complet

● Promoteur Ventes

De janvier 2009 à mars 2010 **Gascogne Bois** Secteur Grand Sud (Nice à Bordeaux)
Responsable grand sud du développement CA des produits du groupe auprès de négociants et GSB

● Conseiller Commercial

De septembre 2006 à juillet 2008 **Piscinelle** Région de Nîmes
Commercialisation de piscines bois haut de gamme auprès de particuliers, zone Gard/Hérault

Diplômes et Formations

● BTS Technico- Commercial Bois et Habitat

De 2006 à 2008 **Philippe Lamour** Nîmes

● BAC PRO Ebéniste

De 2004 à 2006 **Ecole des Métiers d'arts** Uzès

● CAP Marqueterie, Travail du Bois et Ebénisterie

De 2003 à 2004 **Ecole des Métiers d'Art** Uzès