

Vous cherchez un emploi dans une entreprise à taille humaine, avec des valeurs fortes, qui fabrique des produits dans un matériau noble ?

Rejoignez notre entreprise spécialisée depuis plus de 40 ans dans la fabrication de produits en bois !

- ✓ Portails et clôtures sur mesures en bois et mixte acier/bois,
- ✓ Lames de bardage,
- ✓ Lames de terrasse,
- ✓ Volets et brise-soleils

Nos produits sont fabriqués dans nos locaux à Saint-Nicolas-du-Tertre (56) et sont distribués à 80% sur la moitié Ouest de la France.

En lien avec la direction et l'assistante commerciale et administrative vous serez en contact direct avec nos distributeurs et leurs clients artisans. Vous serez en charge de les accompagner pour promouvoir nos produits, entretenir les liens existants et en développer de nouveaux. Vos missions se dérouleront principalement dans nos locaux pour répondre aux demandes par e-mail et téléphone, puis par des tournées de visites commerciales et de formations des clients que vous organiserez.

Une formation interne vous permettra de débiter sereinement.

Missions du poste :

- Technico-commercial, principalement dans nos locaux, tournée à la semaine occasionnelle,
- Animation, gestion et développement du portefeuille client de l'entreprise,
- Réponses aux questions techniques des clients (*avec l'appui de la direction*),
- Prescriptions auprès d'architectes,
- Réalisation de devis,
- Suivi des affaires en cours,
- Négociations annuelles grands comptes,
- Travail sur l'évolution de la stratégie commerciale, des documentations et des tarifs,
- Présence sur 1 à 2 salons professionnels par an et rencontres techniques chez nos clients ou dans nos locaux,
- Communication par e-mail, site internet et réseaux sociaux

Connaissances :

- Maîtrise de l'outil informatique indispensable (Word, Excel, Outlook, navigateur internet)
- Une expérience dans le domaine de la menuiserie serait un atout
- Permis B indispensable

Savoirs-être :

- Réel intérêt pour le matériau Bois,
- Motivation,
- Autonomie,
- Capacités d'organisation et d'initiative,
- Qualités relationnelles, d'écoute (bienveillante) et d'analyse,
- Force de proposition,
- Esprit d'analyse et de synthèse,
- Aptitudes à la négociation

Conditions du poste :

- CDI (forfait jour)
- Fixe (brut annuel 21000€ à 26000€ selon profil) + commissions
- Véhicule, ordinateur portable, téléphone
- Mutuelle familiale Pro BTP

Poste à pourvoir en septembre 2024.

Merci d'adresser votre candidature en suivant ce lien : <https://www.jouen-freres.fr/recrutement>