



# Boris MANENT

Le Pradel / 07110 Chazeaux  
06 33 08 78 21 / manentboris@gmail.com  
39 ans / Permis B

STRATÉGIE • NÉGOCIATION • COMMUNICATION • PUGNACITÉ • RIGUEUR • ÉQUIPE • RELATION HUMAINE • TECHNICITÉ

## EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

**LOIRMAT BOIS MAURIS** - filiale Bois - Groupe SAMSE / 2019-2020

**Technico-commercial tous produits Négoce Bois**

- Conseil, développement, accueil, devis, suivi client, tournées Sud-Est

**LUNASOL VAUCLUSE** / 2018

**Conseiller commercial panneaux solaires**

- Prospection, vente, accompagnement de projet

**AGENCE IMMOBILIÈRE LYON 6ème** / 2017

**Négociateur**

- Pige, prise de mandat (simple et exclusif), boîtage, estimation, visite

**TRAVAUX DE RESTAURATION** / 2016

- Remise en l'état d'une ancienne ferme cévenole

**AD CONSTRUCTION** / 2013 > 2015

**Responsable d'agence et conseiller commercial**

- Vente et construction de maisons individuelles sur mesure / Aubenas (07)

**MAISONS LIBERTÉ** / 2008 > 2012

**Responsable d'agence et conseiller commercial**

- Vente et construction de maisons individuelles / Aubenas (07)

**ISBA construction** / 2007 > 2008

**Technico commercial maisons ossature bois**

- Vente et construction de maison individuelle Bois, suivi prospects, recherches foncières, relevé topo terrain / Largentière (07)

**Tradelink France (groupe international Tradelink Wood Product)** / 2003 > 2007

**Acheteur / vendeur bois exotiques brésiliens**

- Vente d'avivés aux fabricants industriels et négoce (zone au dessus de la Loire / Siège à Nantes)

- Vente produits finis (parquets + decking), aux artisans poseurs et négoce.

- Gestion des approvisionnements de la gamme produits finis.

- Séjour au Brésil : contrats approvisionnements, choix des essences, profils, sections, packaging, finitions.

**Vendeur de bois exotiques brésiliens** / 2000 > 2003

- Vente d'avivés aux industriels et négoce (uniquement Nord Ouest).

- Gestion des approvisionnements en bois de pays

- Séjours en Roumanie et Ukraine, contrats approvisionnements,

débit sur liste Chêne, Merisier, Hêtre pour vente aux fabricants de meubles.

## AUTRES EXPÉRIENCES

**Tradelink France (Nantes 44)** / 2000

3 mois en Roumanie, 1 mois en Ukraine

Roumanie : gestion et formation d'une équipe de 12 employés au débit sur liste (choix fournisseurs de plots, qualité, sciage, colisage).

Ukraine : amélioration des rendements d'une ligne de séchoirs + développement des relations commerciales.

**Comptoir Vauclusien du bois (Avignon 84)** / 1998

- Mise en place d'une stratégie de vente visant les pisciniers pour des lames de terrasses ipé / Bangkirai (marque I deck).

- Vente de plots exotiques aux artisans.

## FORMATION & LANGUES

1997 > Bac Scientifique

1999 > BTS Technico-commercial produits d'origine forestière

2000 > TS + Bois commerce international option bois et dérivés

2007 > Formation construction de maisons bois /paille

• Anglais et Espagnol (bonne pratique)

• Roumain (notions)

## PASSIONS & ENGAGEMENTS

Apiculture - Arts martiaux et boxe - VTT - Lecture - Musique....

