

Laurent MATHIEU



Né le 24/04/1974
69380 Chazay d'Azergues
06 64 84 62 69
lmathieuf@yahoo.fr
[in](#) [Linkedin](#)

Ma devise être « Pro et Proche »

MES SAVOIR-ETRE

ECOUTE : j'analyse les besoins de mes clients

RIGOREUX : je raisonne avec précision, j'aime le travail bien fait

FIABILITE : vous pouvez compter sur moi

PERSEVERANCE : je mène toujours mes missions à bien

INFORMATIQUE

Pack office : utilisation courante
Utilisation de logiciel de CRM

LANGUES

Anglais et italien : niveau A1

FORMATION

2023 - 2024
Contrat d'apprentissage et obtention d'un CAP de Menuisier Fabricant (mention Bien)
MFR de Lamure-sur-Azergues

1995
DUT Techniques de Commercialisation
IUT B Villeurbanne

CENTRES D'INTERET

Musique Classique : de Bach à Malher
Sports en loisir : basket, VTT, ski
Bricolage, Menuiserie
Modélisme ferroviaire

Responsable commercial

Enrichi d'une expérience commerciale complète, autonome et capable de m'adapter à différents interlocuteurs, je sais partager mon expertise et je maîtrise les techniques de vente afin de finaliser mes négociations.
Mon excellent relationnel et ma capacité à trouver des solutions personnalisées facilitent la gestion de situations complexes et techniques.

2023 – 2024 Apprentissage et obtention d'un CAP de menuisier fabricant
DUPERRAY AGENCEMENT - Mobilier sur mesure

2015 – 2023 Responsable Technico-commercial Grand Est-Sud Est
HOSPIMEDI groupe Coveto

Distributeur d'équipements médicaux destinés aux vétérinaires

- Commercialisation d'échographes MINDRAY et DRAMINSKI (gamme canine, équine et rurale), de lasers thérapeutiques et endoscopes
- Développement complet et suivi du secteur en autonomie (prospection, démonstration, installation, suivi et SAV)
- Proposition de financement adaptée, montage, suivi des dossiers et facturation
- Participation aux salons nationaux et régionaux vétérinaires (AFVAC, AVEF, GTV...)
- **CA réalisé 560k€ en progression de 5% par an**
- **13 nouveaux clients par an**

2012 – 2015 Responsable Technico-commercial Grand Est-Sud Est
ESAOTE médical

Fabriqueur d'échographes et d'IRM

- Prospection, démonstration, commercialisation d'échographes auprès d'une clientèle de radiologues, rhumatologues et anesthésistes, secteur privé et public
- Organisation des visites sur les sites de référence
- **CA réalisé 520k€ en progression de 3% par an**
- **Gestion et suivi d'appels d'offres : AO remporté HCL de Lyon**

2005 – 2011 Technico-commercial Rhône-Alpes/Auvergne/Centre
STIM Radiologie

Distributeur d'équipements médicaux

- Commercialisation d'une offre de matériels de radiologie et de services de maintenance
- Gamme complète : tables télécommandées conventionnelles et numériques, mammographes, panoramiques dentaires...

2002 – 2005 Responsable de secteur Rhône-Alpes-Auvergne/Bourgogne
DMV Imaging

Distributeur de matériels de radiologie et consommables pour les vétérinaires

- Prospection, suivi et développement du secteur

1996 – 2002 Chef de secteur Rhône-Alpes-Auvergne/Bourgogne
Groupe Aoste

Fabriqueur agroalimentaire Grande Distribution et RHF

- Mise en application de la politique commerciale : suivi des accords nationaux (référencements), animation du réseau par la mise en place d'actions promotionnelles, merchandising et formation