

Jonathan MANDIGOUT

Ingénieur Commercial Sénior

✉ jonathan.mandigout@wanadoo.fr
🏠 66 rue Paul Eluard / 76800 Saint Etienne du Rouvray
🇫🇷 Français
📄 Permis A et B
📍 France entière
☎ +33 6 26 94 49 80

Compétences

Analyse des besoins clients

Capacité d'analyse

Proactivité dans la vente

Capacité à travailler en équipe

Adaptabilité

Autonomie

Communication orale et écrite

Langues

Français
Langue maternelle

Anglais
Opérationnel
Nombreux postes dans des sociétés étrangères

Diplômes et Certifications

- Titulaire du Certibiocide (certificat encadrant la vente des produits biocides)
- Titulaire du BAFA (diplôme d'animateur de centre de loisir)
- Diplôme d'entraîneur de Handball (catégorie jeune)

Centres d'intérêt

Passion pour le cinéma

Pratique de la course à pied depuis 3 ans (réalisation d'un Marathon)

Fort d'une solide expérience au contact des clients dans des environnements variés, j'ai développé une vision globale du marché du laboratoire. Tout au long de mon parcours, j'ai affiné mon approche commerciale en interagissant avec les clients et les différents acteurs du secteur. Passionné par la technicité des produits, je sais établir une relation de confiance avec les utilisateurs grâce à mon expertise et ma capacité à comprendre leurs besoins.

Expériences professionnelles

Account Manager

D'octobre 2024 à février 2025 [Conformat](#) Rueil malmaison

- Commerce de consommables et équipements dédiés aux salles à atmosphère contrôlée (salle blanche)
- Établissement des offres de renouvellement des grands groupes qui composent mon portefeuille.
- Suivi des opportunités jusqu'à obtention de la commande.
- Démonstration de matériel et échantillonnage des produits d'intérêts.

Vendeur spécialiste équipement

De septembre 2023 à septembre 2024 [VWR part of Avantor](#) Rosny-sous-Bois

- Vente d'équipement de haute technicité en support aux vendeurs généralistes terrain et sédentaires.
- Gestion de projet en partenariat avec les fabricants d'équipements

Area Sales Manager

De janvier 2023 à septembre 2023 [Hamilton central Europe](#) Roumanie

- Projet de mise en place d'un service de vente direct en France

Ingénieur commercial équipement et thermorégulation

D'avril 2018 à janvier 2023 [Julabo](#) Seelbach (Germany)

- Support technique aux utilisateurs, distributeurs et intégrateurs.
- Formation des équipes de ventes de distributeurs sur nos gammes de produits.
- Assistance, mise en service et formation des utilisateurs.
- Vente directe sur des projets industriels conséquents.

Spécialiste produit

De janvier 2014 à avril 2018 [CARLO ERBA Reagents](#) Val de reuil

- Mise en place de l'activité distribution de consommables et équipements de laboratoire.
- Création d'une tarification et établissement d'une stratégie commerciale adaptée aux néophytes.
- Participation à l'élaboration de supports commerciaux (brochures, promotions...).
- Création de partenariats avec des fabricants d'équipements pour soutenir techniquement les équipes terrains.

Commercial Généraliste

De juin 2007 à janvier 2014 [Servilab](#) Le Mans

- Développement et entretien d'un portefeuille clients (académiques et privés).
- Ventes de consommables, équipements et produits chimiques

Diplômes et Formations

Master 2 : Techniques bio industrielles

De septembre 2004 à octobre 2005 [Université d'Orléans](#) Orléans

Maîtrise : Techniques bio industrielles

De septembre 2002 à juin 2004 [Université d'Orléans](#) Orléans

BTS : Biotechnologie

De septembre 2000 à juin 2002 [Lycée J. Monod](#) Saint jean de braye