



Charles-Henri de Pluvié

Bachelor Développement Commercial

A PROPOS

En immersion en Argentine depuis 2 mois : voyages, découverte culturelle et pratique quotidienne de l'espagnol. Profil autonome, adaptable et orienté terrain.

EXPÉRIENCES

- Travaux forestiers: plantations, dégagement de plantations, débardage,...
- 2025: Participation salon FOREXPO
- 2023: Participation au salon EUROFOREST.
- 2022: Stagiaire technico-commercial: Valtra France (SIMA) (Accueil clients • Présentation produits • Support commercial)
- 2022: Stagiaire technico-commercial chez SEMAC (concessionnaire Valtra) pour le salon du SIVAL.
- 2019-2023 : Travaux d'été au sein de l'entreprise Guimard Forêt
- Eté 2019 : Emploi saisonnier (2 semaines) d'entretien des champs exploitation agricole.
- 2017 : 1 semaine de découverte dans l'entreprise de Sylva Ouest, (exploitation forestière).
- Emploi saisonnier ouvrier ostréicole (vacances et week-end)- Cancale Coquillages.

DIPLÔMES ET FORMATIONS

- 2022 : Baccalauréat Sciences et Technologies du Management et de la Gestion option « Gestion Finances ». Ecole Saint Joseph des Carmes Montréal (11290)
- 2023-2024: BTS Conseil et Commercialisation de Solutions Techniques (Alternance) dans l'entreprise SDMA (concessionnaire tracteurs Valtra): Développement de l'activité forestière.
- 2024-2025: Bachelor développement commercial (Alternance): Forest Pioneer France

CENTRES D'INTÉRÊT/ LOISIRS

- 2012-2022 : scout/routier marin à saint Malo
- Membre et animateur d'une équipe chargée de l'entretien des espaces verts à l'école Saint Joseph des Carmes.
- Rugby sur le temps scolaire : 7 ans en tant que joueur deuxième ligne.
- Voile/Plongée (apnée)
- Course à pied
- Sports de combat : 2 années de judos/self défense.

CONTACT

 chdep56@gmail.com

 06 67 05 65 15

 56 220 Limerzel

 Permis B

 22 ans

FORMATION

La Rochelle 2024-2025
Bachelor Développement
commercial

COMPÉTENCES

- Informatiques: Pack Office, internet
- Linguistiques: Espagnol, Anglais
- Managériales et commerciales (gestion, finance)

QUALITÉS

- Autonomie
- Vente, Négociation et Digitalisation
- Rigoureux
- Persévérant
- Gestionnaire