

Offre Alternant – Prospection de nouveaux fournisseurs

Description du poste :

Rattaché(e) à la Direction des Achats, vous jouerez un rôle clé dans la sécurisation de nos approvisionnements en granulés. Le poste vous permettra d'avoir des contacts dans le domaine de la biomasse (exploitants forestiers, transformateurs, chaufferies...)

Votre mission principale sera de densifier notre réseau fournisseurs sur l'ensemble du territoire national :

- **Prospection et Développement Territorial :**
 - Identifier et cartographier les nouveaux fournisseurs potentiels
 - Mener des campagnes de prospection active pour nouer des partenariats durables
 - Analyser le marché et la concurrence pour adapter notre stratégie d'implantation
- **Sourcing et négociation de prix :**
 - Assurer le sourcing sur les granulés, les agro-pellets et les plaquettes forestières....
 - Évaluer la qualité des produits et la fiabilité logistique des fournisseurs.
 - Négocier les conditions d'achat (volumes, prix, délais) dans un contexte de marché fluctuant.
- **Suivi et reporting :**
 - Mettre à jour les bases de données fournisseurs (CRM).

Le poste sera basé à Tours.

Profil recherché :

Ce que nous recherchons :

- Licence professionnelle en technico-commerciale en filière bois ou un Master en Ecole d'Ingénieur du Bois ou Ingénieur Agronomie
- Vous avez une fibre commerciale affirmée et n'avez pas peur de "faire du terrain".
- Vous avez une connaissance technique du bois énergie ou la biomasse agricole et forestière

Ce que nous attendons de vous :

- Sens de la sécurité, avec connaissances en matière de Qualité, Hygiène, Sécurité et Environnement
- Aisance relationnelle pour dialoguer auprès des fournisseurs
- Autonomie, rigueur et organisation structurée
- Prérequis : Permis de conduire (Permis B) indispensable

Ce que nous offrons :

- Un environnement de travail stimulant,
- Une équipe passionnée et bienveillante,
- Rémunération selon profil,
- Avantages sociaux de Dalkia.